

PROGRAMMA DEL CORSO DI DIRITTO COMMERCIALE

SETTORE SCIENTIFICO

IUS/04

CFU

10

MODALITÀ DI RACCORDO CON ALTRI INSEGNAMENTI

*/**/* Il corso si raccorda alle altre materie a carattere giuridico ed aziendale. In particolare ai corsi di economia aziendale e diritto privato. Il raccordo tra le materie avverrà tramite la preliminare condivisione dei programmi tra i docenti finalizzata ad evitare duplicazioni/sovrapposizioni del programma ed assicurare la completezza degli argomenti trattati.

AGENDA

*/**/*

Modalità di iscrizione e di gestione dei rapporti con gli studenti:

L'iscrizione ed i rapporti con gli studenti sono gestiti mediante la piattaforma informatica che permette sia l'iscrizione ai corsi sia la partecipazione a forum e tutoraggi, il download del materiale didattico, la comunicazione con il docente.

E' previsto un tutor che supporterà gli studenti durante il corso. Attività di didattica erogativa (DE): 60 Videolezioni Totale 60 ore Attività di didattica interattiva (DI): Partecipazione a 1 caso studio, project work, esercizio o lavoro di gruppo con feedback del docente Lettura area FAQ Svolgimento delle prove in itinere con feedback Totale 10 ore Attività di autoapprendimento: Autoapprendimento e preparazione esame Totale 180 ore

RISULTATI DI APPRENDIMENTO ATTESI

Conoscenza e capacità di comprensione. Il corso intende fornire le conoscenze utili per comprendere gli aspetti principali degli istituti che regolano il diritto commerciale in riferimento all'imprenditore, alle società di persone e di capitali. Specifica attenzione è dedicata ai principi che regolano la vita di impresa dal punto di vista della Governance. La parte finale del programma intende sviluppare, in linea con la mission dell'Ateneo, le conoscenze connesse alle nuove modalità del fare impresa (Impresa Innovativa, Start Up, Impresa in un giorno) e i relativi obblighi di pubblicità connessi al Registro Imprese. Capacità di applicare conoscenza e comprensione. Il corso, anche attraverso l'analisi di documenti tipo (delibere, atti costitutivi, statuti), è finalizzato a fornire strumenti di analisi e valutazione degli effetti connessi alle varie decisioni della vita dell'impresa e alle relative forme di pubblicità e tutela. Autonomia di giudizio: Attraverso la ricognizione dei diversi strumenti giuridici, lo studente potrà migliorare la propria capacità di giudizio e di proposta in relazione alla selezione degli atti rilevanti per le varie decisioni dell'impresa. Abilità comunicative. La presentazione dei profili tecnici connessi al diritto commerciale sarà svolta in modo da

consentire l'acquisizione della padronanza di un linguaggio tecnico e di una terminologia specialistica adeguati. Lo sviluppo di abilità comunicative, sia orali che scritte, sarà anche stimolata attraverso la didattica interattiva (con la redazione di elaborati da parte dello studente) e i momenti di videoconferenza attivati, ivi compreso la prova finale di esame. Capacità di apprendimento. La capacità di apprendimento sarà stimolata attraverso la somministrazione di esercitazioni operative, caricate in piattaforma nella sezione elaborati, finalizzata anche a verificare l'effettiva comprensione degli argomenti trattati. Concorrono a sviluppare la capacità di apprendimento anche i supporti didattici integrativi (documenti ufficiali, articoli di riviste e quotidiani economici) in modo da sviluppare le capacità applicative.

OBIETTIVI FORMATIVI PER IL RAGGIUNGIMENTO DEI RISULTATI DI APPRENDIMENTO PREVISTI NELLA SCHEDA SUA

Obiettivo dell'insegnamento è fornire gli elementi di base di conoscenza in relazione alla disciplina dell'imprenditore, delle società di persone e di capitali.

MODALITÀ DI ESAME ED EVENTUALI VERIFICHE DI PROFITTO IN ITINERE

Lo studente per superare l'esame può scegliere di fare l'esame orale presso la sede dell'Ateneo o la prova scritta in tutte le sedi di Italia, ivi compreso Roma. Per poter effettuare la prenotazione di esame lo studente deve aver seguito almeno l'80% delle video lezioni. Il test finale si compone di 31 domande a risposta multipla con 4 possibili risposte da redigere in 45 minuti. Nel corso dell'anno sono previste almeno 4 sessioni di esami in ciascuna sede, secondo un calendario reso noto all'inizio dell'anno accademico. Le domande di esame siano esse orali o scritte, coerentemente con i risultati di apprendimento attesi, sono finalizzate a misurare la preparazione acquisita in relazione a: - Conoscenza e capacità di comprensione attraverso domande specifiche relative alla gestione d'impresa ed alle scelte strategiche; - Capacità di applicare conoscenza e comprensione con domande che consentano la valutazione rispetto a casi concreti; - Autonomia di giudizio mediante domande che presuppongano la valutazione autonoma in ordine alla scelte da compiere ed alle soluzioni da proporre. Gli esercizi e gli elaborati di Didattica Erogativa consentono invece di verificare i risultati di apprendimento raggiunti rispetto alle Abilità comunicative e alla Capacità di apprendimento

LIBRI DI RIFERIMENTO

*/**/*
Gianfranco Campobasso, Diritto Commerciale Vol. 1 e 2, Ultima Edizione, UTET GIURIDICA, con esclusione delle parti non oggetto del programma didattico

PROGRAMMA DIDATTICO

*/**/*
1 - INTRODUZIONE AL DIRITTO COMMERCIALE

2 - L'IMPRENDITORE

3 - LE CATEGORIE DI IMPRENDITORE: PICCOLO IMPRENDITORE E IMPRENDITORE COMMERCIALE

4 - L'IMPRENDITORE AGRICOLO

- 5 - LO STATUTO DELL'IMPREDITORE COMMERCIALE
- 6 - L'AZIENDA ED I SEGNI DISTINTIVI
- 7 - NOZIONE DI SOCIETE PRINCIPI GENERALI
- 8 - LE SOCIETÀ DI PERSONE: DISCIPLINA GENERALE
- 9 - LE SOCIETA' DI PERSONE: POSIZIONE DEI CREDITORI, AMMINISTRAZIONE E RAPPRESENTANZA, MODIFICAZIONI ALL'ATTO COSTITUTIVO
- 10 - LE SOCIETÀ DI PERSONE: LO SCIoglimento DEL VINCOLO SOCIALE
- 11 - LA SOCIETÀ IN ACCOMANDITA SEMPLICE
- 12 - LA SOCIETÀ PER AZIONI: NOZIONE E CARATTERI ESSENZIALI
- 13 - LA COSTITUZIONE DELLA SOCIETPER AZIONI
- 14 - LA SOCIETÀ PER AZIONI: NULLITE CONFERIMENTI
- 15 - LE AZIONI
- 16 - LE CATEGORIE DI AZIONI
- 17 - LE MODALITDI CIRCOLAZIONE DELLE AZIONI
- 18 - L'ASSEMBLEA: NOZIONE, CONVOCAZIONE E COSTITUZIONE
- 19 - L'ASSEMBLEA E LA RAPPRESENTANZA
- 20 - LO SVOLGIMENTO DELL'ASSEMBLEA ED I SINDACATI DI VOTO
- 21 - LA INVALIDITÀ DELLE DELIBERE ASSEMBLEARI E IL PROCEDIMENTO DI IMPUGNAZIONE
- 22 - L'ORGANO AMMINISTRATIVO NELLE SOCIETA' PER AZIONI: FUNZIONE E MODALITA' DI NOMINA
- 23 - IL CONSIGLIO DI AMMINISTRAZIONE E GLI ORGANI DELEGATI
- 24 - LA RAPPRESENTANZA DELLA SOCIETÀ PROFILI GENERALI E RESPONSABILITÀ DEGLI AMMINISTRATORI VERSO LA SOCIETÀ
- 25 - LA RESPONSABILITÀ DEGLI AMMINISTRATORI VERSO I SOGGETTI DIVERSI DALLA SOCIETÀ
- 26 - SISTEMI ALTERNATIVI DI AMMINISTRAZIONE E CONTROLLO: IL SISTEMA DUALISTICO ED IL SISTEMA MONISTICO
- 27 - CARATTERI ESSENZIALI DELLE MODIFICAZIONI ALLO STATUTO E DIRITTO DI RECESSO
- 28 - I SINDACI, LA REVISIONE LEGALE DEI CONTI ED IL CONTROLLO GIUDIZIARIO SULLA GESTIONE
- 29 - LE MODIFICAZIONI DEL CAPITALE SOCIALE E L'AUMENTO DI CAPITALE
- 30 - LA RIDUZIONE DEL CAPITALE SOCIALE
- 31 - LE OBBLIGAZIONI
- 32 - IL BILANCIO

- 33 - LO SCIoglimento DELLA S.P.A. E LA SOCIETIN ACCOMANDITA PER AZIONI
- 34 - LA TRASFORMAZIONE
- 35 - LA FUSIONE E LA SCISSIONE
- 36 - LA SOCIETÀ RESPONSABILITÀ LIMITATA: NOZIONE, PROFILI GENERALI ED ATTO COSTITUTIVO
- 37 - S.R.L. : I CONFERIMENTI ED IL FINANZIAMENTO DEI SOCI
- 38 - S.R.L. : LA PARTECIPAZIONE SOCIALE - NOZIONE E CARATTERISTICHE GENERALI
- 39 - LA TRASFERIBILITÀ DELLA PARTECIPAZIONE SOCIALE NELLA S.R.L.: PROFILI GENERALI
- 40 - IL TRASFERIMENTO DELLE PARTECIPAZIONI SOCIALI DELLE S.R.L.: IL PROCEDIMENTO
- 41 - IL TRASFERIMENTO DELLE PARTECIPAZIONI SOCIALI DELLE S.R.L.: PARTICOLARI CASI APPLICATIVI
- 42 - IL RECESSO DEL SOCIO NELLE S.R.L.: PROFILI GENERALI
- 43 - LE SINGOLE CAUSE DI RECESSO IL PROCEDIMENTO DI LIQUIDAZIONE DELLA PARTECIPAZIONE SOCIALE: PROFILI
- 44 - S.R.L.: LA CADUCAZIONE DEL RECESSO E LA LIQUIDAZIONE DELLA QUOTA AL RECEDENTE
- 45 - S.R.L.: L'ESCLUSIONE DEL SOCIO
- 46 - S.R.L.: LE DECISIONI DEI SOCI E L'AMMINISTRAZIONE DELLA SOCIETA'
- 47 - S.R.L.: LE MODIFICAZIONI DELL'ATTO COSTITUTIVO
- 48 - L'AUMENTO DI CAPITALE NELLE S.R.L.: PROFILI GENERALI
- 49 - L'AUMENTO REALE E L'AUMENTO GRATUITO DI CAPITALE NELLE S.R.L.
- 50 - LA RIDUZIONE DEL CAPITALE SOCIALE NELLE S.R.L.: PROFILI GENERALI
- 51 - LA RIDUZIONE DEL CAPITALE SOCIALE DELLE S.R.L.: PER PERDITE ED AL DI SOTTO DEL MIMINO LEGALE
- 52 - I TITOLI DI DEBITO DELLE S.R.L.: PROFILI GENERALI
- 53 - LA CIRCOLAZIONE DEI TITOLI DI DEBITO DELLE S.R.L. ED I RELATIVI PROFILI DI RESPONSABILITÀ
- 54 - SOCIETA RESPONSABILITLIMITATA SEMPLIFICATA E A CAPITALE RIDOTTO: PROFILI GENERALI
- 55 - S.R.L.S. A CAPITALE RIDOTTO: LA DISCIPLINA RELATIVA AL CAPITALE SOCIALE ED IL PASSAGGIO DA S.R.L.S. A S.R.L. E VICEVERSA
- 56 - LA S.R.L. CON CAPITALE INFERIORE A 10.000 EURO. OPERAZIONI STRAORDINARIE NELLA S.R.L.S. E S.R.L. CON CAPITALE INFERIORE A 10.000 EURO
- 57 - START-UP INNOVATIVA ED INCUBATORE CERTIFICATO: PROFILI GENERALI
- 58 - START-UP: DEROGHE AL DIRITTO SOCIETARIO
- 59 - START-UP INNOVATIVE S.R.L.: STRUTTURA FINANZIARIA E PARTICOLARI CASI APPLICATIVI
- 60 - IL CROWDFUNDING