Università Mercatorum
Università telematica delle Camere di Commercio Italiane

PROGRAMMA DEL CORSO DI IMPRESE E SOCIETÀ

SETTORE SCIENTIFICO

IUS/04

CFU

12

OBIETTIVI

.

RISULTATI DI APPRENDIMENTO ATTESI

Conoscenza e capacità di comprensione

Il corso intende fornire agli studenti le conoscenze di base e gli strumenti fondamentali dell'analisi giuridica nella materia del diritto commerciale, con specifico riferimento all’ambito dell’impresa individuale e collettiva.
Tale obiettivo non può prescindere dall'apprendimento di un linguaggio “giuscommercialistico” e dalla capacità di utilizzo dello strumento codicistico.

Abilità comunicative
L’esposizione del materiale didattico e l’ascolto delle lezioni consentiranno agli studenti di argomentare con un lessico preciso ed appropriato.

MODALITÀ DI ESAME ED EVENTUALI VERIFICHE DI PROFITTO IN ITINERE

L’esame può essere sostenuto sia in forma scritta che in forma orale. Gli appelli orali sono previsti nella sola sede centrale di Roma. Gli esami scritti, invece, possono essere sostenuti sia nella sede centrale che nelle sedi periferiche.

L’esame orale consiste in un colloquio nel corso del quale il docente formula di solito tre domande. L’esame scritto consiste nello svolgimento di un test con 31 domande. Per ogni domanda lo studente deve scegliere una di 4 possibili risposte. Solo una risposta è corretta.
Sia le domande orali che le domande scritte sono formulate per valutare sia il grado di comprensione delle nozioni teoriche sia la capacità di ragionare utilizzando tali nozioni. Le domande sulle nozioni teoriche consentiranno di valutare il livello di comprensione. Le domande che richiedono l’elaborazione di un ragionamento consentiranno di valutare il livello di competenza e l’autonomia di giudizio maturati dallo studente.
Le abilità di comunicazione e la capacità di apprendimento saranno valutate attraverso le interazioni dirette tra docente e studente che avranno luogo durante la fruizione del corso (videoconferenze ed elaborati proposti dal docente).

MODALITÀ DI ISCRIZIONE E DI GESTIONE DEI RAPPORTI CON GLI STUDENTI

L’iscrizione ed i rapporti con gli studenti sono gestiti mediante la piattaforma informatica che permette l’iscrizione ai corsi, la fruizione delle lezioni, la partecipazione a forum e tutoraggi, il download del materiale didattico e la comunicazione con il docente.Un tutor assisterà gli studenti nello svolgimento di queste attività

ATTIVITÀ DI DIDATTICA EROGATIVA (DE)

72 Videolezioni + 72 test di autovalutazioneImpegno totale stimato: 72 ore

ATTIVITÀ DI DIDATTICA INTERATTIVA (DI)

Redazione di un elaborato

Partecipazione a una web conference
Svolgimento delle prove in itinere con feedback
Svolgimento della simulazione del test finale
Totale 12 ore

ATTIVITÀ DI AUTOAPPRENDIMENTO

216 ore per lo studio individuale

LIBRO DI RIFERIMENTO

Dispense del docente.G.F. Campobasso, *Manuale Di Diritto Commerciale*. Torino: UTET, 2017

PROGRAMMA DIDATTICO

- Impresa e imprenditore (Lezioni 1-6)

- Le categorie di imprenditori (Lezioni 7-12)

- Lo statuto dell'imprenditore commerciale (cenni alle procedure concorsuali) (Lezioni 13-18)

- L'azienda (Lezioni 19-24)

- I segni distintivi (Lezioni 25-30)

- La disciplina della concorrenza (Lezioni 31-36)

- I consorzi fra imprenditori (Lezioni 37-42)

- Le società di persone: società semplice, società in nome collettivo e società in accomandita semplice (Lezioni 43-48)

- La società di capitali: società per azioni, società a responsabilità limitata e società in accomandita per azioni (Lezioni 49-54)

- Le società cooperative (Lezioni 55-60)

- Le operazioni straordinarie: trasformazione, fusione e scissione (Lezioni 61-66)

- Le società europee (Lezioni 67-72)

1 - INTRODUZIONE AL DIRITTO COMMERCIALE

2 - L'IMPRENDITORE

3 - LE CATEGORIE DI IMPRENDITORE: PICCOLO IMPRENDITORE E IMPRENDITORE COMMERCIALE

4 - L IMPRENDITORE AGRICOLO

5 - LO STATUTO DELL?IMPRENDITORE COMMERCIALE

6 - L?AZIENDA ED I SEGNI DISTINTIVI

7 - NOZIONE DI SOCIETE PRINCIPI GENERALI

8 - LE SOCIETDI PERSONE: DISCIPLINA GENERALE

9 - LE SOCIETDI PERSONE: POSIZIONE DEI CREDITORI

10 - LE SOCIETDI PERSONE: LO SCIOGLIMENTO DEL VINCOLO SOCIALE

11 - LA SOCIETIN ACCOMANDITA SEMPLICE

12 - LA SOCIETPER AZIONI: NOZIONE E CARATTERI ESSENZIALI

13 - LA COSTITUZIONE DELLA SOCIETPER AZIONI

14 - LA SOCIETPER AZIONI: NULLITE CONFERIMENTI

15 - LE AZIONI

16 - LE CATEGORIE DI AZIONI

17 - LE MODALITDI CIRCOLAZIONE DELLE AZIONI

18 - L?ASSEMBLEA: NOZIONE, CONVOCAZIONE E COSTITUZIONE

19 - L?ASSEMBLEA E LA RAPPRESENTANZA

20 - LO SVOLGIMENTO DELL?ASSEMBLEA ED I SINDACATI DI VOTO

21 - LA INVALIDITDELLE DELIBERE ASSEMBLEARI E IL PROCEDIMENTO DI IMPUGNAZIONE

22 - L?ORGANO AMMINISTRATIVO NELLE SOCIETPER AZIONI

23 - IL CONSIGLIO DI AMMINISTRAZIONE E GLI ORGANI DELEGATI

24 - LA RAPPRESENTANZA DELLA SOCIET PROFILI GENERALI E RESPONSABILITA'

25 - LA RESPONSABILITDEGLI AMMINISTRATORI VERSO I SOGGETTI DIVERSI DALLA SOCIETA'

26 - SISTEMI ALTERNATIVI DI AMMINISTRAZIONE E CONTROLLO: IL SISTEMA DUALISTICO

27 - LE OBBLIGAZIONI

28 - IL BILANCIO

29 - LO SCIOGLIMENTO DELLE SOCIETA DI CAPITALI

30 - LA LIQUIDAZIONE

31 - LE OPERAZIONI STRAORDINARIE: PRINCIPI

32 - LA TRASFORMAZIONE IN S.R.L.

33 - LA FUSIONE: CONCETTI GENERALI ED ADEMPIMENTI PRELIMINARI ALLA DECISIONE

34 - LA DECISIONE E L ATTO DI FUSIONE

35 - OPERAZIONI SULLE PROPRIE PARTECIPAZIONI

36 - LA SOCIETA' A RESPONSABILITA' LIMITATA

37 - S.R.L. : I CONFERIMENTI ED IL FINANZIAMENTO DEI SOCI

38 - I FINANZIAMENTI DEI SOCI

39 - GLI EFFETTI DELLA POSTERGAZIONE DEI FINANZIAMENTI

40 - S.R.L. : LA PARTECIPAZIONE SOCIALE : NOZIONE E CARATTERISTICHE GENERALI

41 - LA TRASFERIBILITDELLA PARTECIPAZIONE SOCIALE NELLA S.R.L.: PROFILI GENERALI

42 - IL TRASFERIMENTO DELLE PARTECIPAZIONI SOCIALI DELLE S.R.L.: IL PROCEDIMENTO

43 - IL TRASFERIMENTO DELLE PARTECIPAZIONI SOCIALI DELLE S.R.L.: PARTICOLARI CASI

44 - IL RECESSO DEL SOCIO NELLE S.R.L.: PROFILI GENERALI

45 - LE SINGOLE CAUSE DI RECESSO IL PROCEDIMENTO DI LIQUIDAZIONE

46 - S.R.L.: LA CADUCAZIONE DEL RECESSO E LA LIQUIDAZIONE DELLA QUOTA AL RECEDENTE

47 - S.R.L.: L?ESCLUSIONE DEL SOCIO

48 - S.R.L.: LE DECISIONI DEI SOCI E L?AMMINISTRAZIONE DELLA SOCIET

49 - S.R.L.: LE MODIFICAZIONI DELL?ATTO COSTITUTIVO

50 - L ASSETTO ORGANIZZATIVO IN GENERALE

51 - LE COMPETENZE DEI SOCI

52 - DECISIONI DEI SOCI: PROFILI GENERALI

53 - INVALIDITA DELLE DECISIONI DEI SOCI

54 - PARTICOLARI QUESTIONI APPLICATIVE IN MATERIA DI DECISIONI DEI SOCI

55 - I PATTI PARASOCIALI IN GENERALE

56 - I PATTI PARASOCIALI NELLA S.R.L.

57 - L AUMENTO DI CAPITALE NELLE S.R.L.: PROFILI GENERALI

58 - L?AUMENTO REALE E L?AUMENTO GRATUITO DI CAPITALE NELLE S.R.L.

59 - LA RIDUZIONE DEL CAPITALE SOCIALE NELLE S.R.L.: PROFILI GENERALI

60 - LA RIDUZIONE DEL CAPITALE SOCIALE DELLE S.R.L.: PER PERDITE

61 - I TITOLI DI DEBITO DELLE S.R.L.: PROFILI GENERALI

62 - LA CIRCOLAZIONE DEI TITOLI DI DEBITO DELLE S.R.L.

63 - SOCIETA RESPONSABILITLIMITATA SEMPLIFICATA E A CAPITALE RIDOTTO

64 - IL FALLIMENTO DELLE S.R.L.

65 - GLI EFFETTI DEL FALLIMENTO DELLE S.R.L.

66 - LA S.R.L. DI GRUPPO

67 - L ARBITRATO ECONOMICO NELLE S.R.L.

68 - LA S.R.L. CONSORTILE

69 - START-UP INNOVATIVA ED INCUBATORE CERTIFICATO: PROFILI GENERALI

70 - START-UP INNOVATIVE S.R.L.: STRUTTURA FINANZIARIA E PARTICOLARI CASI APPLICATIVI

71 - START-UP: DEROGHE AL DIRITTO SOCIETARIO

72 - IL CROWDFUNDING

Il docente si riserva il diritto di modificare i titoli delle lezioni